***Załącznik nr 1 do Regulaminu przyznawania środków finansowych na rozwój przedsiębiorczości***

***Biznesplan***

 *Projekt* ***„Samozatrudnienie - pomysłem na życie”***

w ramach

***Wielkopolskiego Regionalnego Programu Operacyjnego***

***na lata 2014 - 2020***

**Oś Priorytetowa 6**

*RYNEK PRACY*

**Działanie 6.3**

*Samozatrudnienie i przedsiębiorczość*

**Poddziałanie 6.3.1**

*Samozatrudnienie i przedsiębiorczość*

**Spis treści**

[Identyfikacja wnioskodawcy 2](#_Toc102072620)

[Kategoria I - Pomysł na biznes – analiza marketingowa 3](#_Toc102072621)

[1. Produkt 3](#_Toc102072622)

[2. Klienci i rynek 4](#_Toc102072623)

[3. Promocja 6](#_Toc102072624)

[4. Główni konkurenci 7](#_Toc102072625)

[5. Analiza ograniczeń 9](#_Toc102072626)

**KATEGORIA II - POTENCJAŁ WNIOSKODAWCY ………………………………………………………………………………………………9**

[1. Identyfikacja potencjału wnioskodawcy 9](#_Toc102072627)

[Kategoria III – Opłacalność i efektywność ekonomiczna przedsięwzięcia 12](#_Toc102072628)

[1. Przewidywane wydatki wraz z uzasadnieniem pod względem ekonomiczno - finansowym 12](#_Toc102072629)

[Opis planowanego przedsięwzięcia 12](#_Toc102072630)

[Harmonogram rzeczowo-finansowy przedsięwzięcia 13](#_Toc102072631)

[Harmonogram rzeczowo-finansowy przedsięwzięcia 14](#_Toc102072632)

[2. Wykonalność ekonomiczno-finansowa 15](#_Toc102072633)

[Prognoza poziomu cen 15](#_Toc102072634)

[Prognoza wielkości sprzedaży 16](#_Toc102072635)

[Prognoza przychodów ze sprzedaży 16](#_Toc102072636)

[Koszty 17](#_Toc102072637)

[3. Prognoza finansowa 19](#_Toc102072638)

[Rachunek zysków i strat 19](#_Toc102072639)

**Wnioskodawca musi wypełnić wszystkie pola w biznesplanie. Jeśli jakieś pytanie/polecenie go nie dotyczy, musi wpisać „nie dotyczy”. Pozostawienie pustych pól w dokumencie skutkować będzie odrzuceniem wniosku o przyznanie środków finansowych na rozwój przedsiębiorczości.**

# Identyfikacja wnioskodawcy

|  |
| --- |
| **Charakterystyka działalności przedsiębiorstwa** |
| Proszę zaprezentować w skrócie przedsiębiorstwo, zakres działalności, rodzaj wytwarzanych produktów/ świadczonych usług.  |
| **Nazwa działalności** |  |
| **Planowana data rozpoczęcia działalności** | Np. 01.09.2022 r.najpóźniej 1 października 2022 roku  |
| **Rodzaj działalności** (np. handel, usługi, produkcja) |  |
| **Przedmiot i zakres działalności /zgodnie z PKD/** (należy podać główne/wiodące PKD a także pozostałe kody PKD dotyczące wymienionych w biznesplanie produktów/usług) Dodatkowo można podać – bez opisu - zakres działalności (np. kosmetyczka – usługi mobilne, zabiegi na twarz i ciało; meble na zamówienie – usługi zakresu projektowania i wykonania zabudowy kuchennej). |  |
| **Czy planowana działalność gospodarcza prowadzona będzie w branżach w obszarze inteligentnych specjalizacji (smart specialisation) lub w branżach o największym potencjale rozwojowym?\*****UWAGA!** Jeśli zaznaczono **TAK** należy podać uzasadnienie dlaczego planowana działalność gospodarcza wpisuje się w ww. sektory/branże wraz z podaniem kodów PKD działalności. Należy nadto wymienić produkty/usługi wpisujące się w dany kod PKD (szczegółowy opis produktów/usług należy zawrzeć w dalszej części biznesplanu). | 🞏 TAK 🞏 NIE |
| **Czy planowana działalność gospodarcza prowadzona będzie w sektorze odnawialnych źródeł energii (OZE)?\*****UWAGA!** Jeśli zaznaczono **TAK** należy podać uzasadnienie dlaczego planowana działalność gospodarcza wpisuje się w ww. sektory/branże wraz z podaniem kodów PKD działalności. Należy nadto wymienić produkty/usługi wpisujące się w dany kod PKD (szczegółowy opis produktów/usług należy zawrzeć w dalszej części biznesplanu). | 🞏 TAK 🞏 NIE |
| **Forma prawna działalności** | **Jednoosobowa działalność gospodarcza** |
| **Adres siedziby/stałego miejsca prowadzenia przedsiębiorstwa lub w przypadku braku, adres do doręczeń.** |  |
| **Wnioskodawca zamierza/nie zamierza zarejestrować się jako płatnik podatku VAT\*.** |  |
| **Stawka jednostkowa na samozatrudnienie:** | **23 050,00 PLN** |
| **Termin, w którym nastąpi pełne wykorzystanie środków przyznanych Uczestnikowi projektu na rozwój przedsiębiorczości.:** |  |

\* Proszę wpisać właściwe.

# Kategoria I - Pomysł na biznes – analiza marketingowa

## 1. Produkt

|  |
| --- |
| **Charakterystyka produktu/usługi** |
| **Charakterystyka produktu/usługi**Należy krótko opisać planowaną działalność gospodarczą ze wskazaniem i opisaniem przeważających produktów/usług. |  |
| Na czym polega przewaga rynkowa produktu/usługi oferowanego przez wnioskodawcę? Dlaczego klienci zainteresowani będą tym właśnie produktem/usługą?Dlaczego właśnie takie cechy produktu/usługi wg Wnioskodawcy mogą wpłynąć na odniesienie sukcesu?  |  |
| Czy produkt/usługa będzie odznaczał się sezonowością? Jeśli tak, to jak będziesz starał się równoważyć jej niekorzystny wpływ?Jeśli tak, to należy opisać jakimi metodami Wnioskodawca będzie starał się ją równoważyć. |  |

## 2. Klienci i rynek

|  |
| --- |
| **Klienci**  |
| Proszę opisać klientów, do których skierowany jest produkt lub usługa, w jaki sposób zostali wybrani, czy firma nastawia się na klienta masowego, a może będzie tylko kilku większych odbiorców produktów/usług. Proszę udowodnić, że w każdym wybranym przez siebie przypadku taki rynek daje najlepsze ·z ekonomicznego punktu widzenia możliwości zbytu produktu/usługi. |
| Do kogo adresowana jest oferta? Proszę szczegółowo opisać grupę docelową, czyli klientów produktów/usług wraz z ich liczebnością i wskazaniem jaką część z nich Wnioskodawca zamierza pozyskać. Proszę wskazać w jaki sposób zostali wybrani, czy firma nastawia się na klienta indywidualnego, a może będzie tylko kilku większych odbiorców produktów/usług. Proszę powołać się na badania/obserwacje (własne lub zewnętrzne), na podstawie których podjęto decyzję o skierowaniu produktów/usług do wybranej grupy klientów oraz dane liczbowe ze wskazaniem ich źródła i okresu, którego dotyczą. |  |
| Jakie są oczekiwania klientów w stosunku do oferowanego produktu ? Czy najistotniejsza jest dla nich niska cena, wysoka jakość czy też inne czynniki? Czy istotniejsza jest dla nich niska cena, wysoka jakość czy też inne czynniki? Należy wskazać w jakim zakresie oferowany produkt/usługa spełni te oczekiwania. Należy wskazać również skąd Wnioskodawca ma wiedzę na temat oczekiwań klientów. |  |
| Ilu klientów Wnioskodawca zamierza pozyskać po zrealizowaniu przedsięwzięcia ? (Uzasadnić)Jaka będzie szacowana liczba sprzedanych produktów/usług. |  |

|  |
| --- |
| **Rynek** |
| Czy produkt /usługa będą posiadały jakieś dodatkowe cechy w odniesieniu do wybranego segmentu rynku, czy też względem konkurentów? Jeśli tak proszę opisać je dokładnie oraz udowodnić, dlaczego właśnie takie pozycjonowanie produktu/usługi może odnieść sukces.  |  |
| W ramach jakiej branży Wnioskodawca planuje prowadzić działalność gosp.? Należy krótko scharakteryzować branżę, w której Wnioskodawca planuje działać, w tym w szczególności wielkość rynku (wartościowo i mając na uwadze klientów), podział rynku, perspektywy rozwoju, a także czynniki sukcesu na danym rynku. |  |
| Czy istnieją bariery wejścia na rynek? Czy wymaga to dużych nakładów, posiadania technologii, Know-how i patentów, koncesji?Przez barierę wejścia na rynek nie należy rozumieć braku środków na rozpoczęcie działalności gospodarczej. |  |
| Czy rynek ma charakter rosnący (rozwojowy), stabilny czy malejący – proszę krótko opisać lokalne uwarunkowania/czynniki, które wpływają na wskazany charakter branży. |  |
| Czy Wnioskodawca zamierza w swojej działalności korzystać z dostawców/podwykonawców? Jeśli tak, to należy opisać zakres i rodzaj takiej współpracy w zakresie planowanej działalności gospodarczej. |  |

## 3. Promocja

|  |
| --- |
| **Charakterystyka promocji** |
| Proszę dokonać wyboru metod dotarcia do klientów, oraz ich krótkiej charakterystyki i uzasadnić, dlaczego takie metody będą skuteczne.  |
| Przy użyciu, jakich narzędzi klienci będą informowani o produktach/usługach?Należy opisać i uzasadnić wybór narzędzi promocyjno-informacyjnych. |  |
| Jaki będzie koszt opisanych powyżej działań, w ujęciu rocznym? Należy wskazać z jakich środków finansowana będzie promocja w pierwszym roku działalności (np. wsparcie pomostowe, środki własne, przychody z działalności, praca własna itp.) |  |
| Czy Wnioskodawca planuje utrzymywać relacje z klientami? Jeśli tak, należy opisać w jaki sposób (np. karnety, karty lojalnościowe, zniżki dla stałych klientów itp.). |  |

## 4. Główni konkurenci

|  |
| --- |
| **Konkurencja** |
| Proszę o porównanie Wnioskodawcy i głównych konkurentów, z którymi będzie rywalizował. W ocenie należy uwzględnić cechy takie jak potencjał przedsiębiorstwa, wysokość cen, jakość produktów/usług, dystrybucję i promocję.Należy zarówno opisać, jak i ocenić ofertę zarówno Wnioskodawcy jak i konkurentów w skali punktowej od 1-10 według następujących kryteriów: * jakość,
* cena,
* marka, promocja i reklama,

gdzie: 10 to najwyższy poziom jakości, najniższa cena i najbardziej wartościowa marka/największe nakłady na reklamę i promocję, a 1 to najniższy poziom jakości, najwyższa cena i najmniejsza wartość marki i nakładów na reklamę i promocję. |
| **Ogólna charakterystyka konkurencji (liczba konkurentów, ich siła i pozycja rynkowa)** |  |
| **Szczegółowa analiza głównych konkurentów** |
| **Nazwa i adres konkurenta** | **Kryteria** | **Ocena kryteriów w skali od 1 do 10** | **Opis i uzasadnienie oceny** |
| **Oferta wnioskodawcy** | **jakość** |  |  |
| **cena** |  |  |
| **marka, promocja i reklama** |  |  |
| **Konkurent 1 (nazwa i adres)** | **jakość** |  |  |
| **cena** |  |  |
| **marka, promocja i reklama** |  |  |
| **Konkurent 2 (nazwa i adres)** | **jakość** |  |  |
| **cena** |  |  |
| **marka, promocja i reklama** |  |  |
| **Konkurent 3 (nazwa i adres) itd.** | **jakość** |  |  |
| **cena** |  |  |
| **marka, promocja i reklama** |  |  |

|  |
| --- |
| **Strategia konkurencji** |
| Proszę zaprezentować strategię konkurowania, czy firma będzie konkurować ceną czy może jakością, lub też Wnioskodawca ma inny pomysł na rywalizację z konkurencją. Dlaczego przedstawiona strategia będzie skuteczna, proszę przewidzieć, jakim potencjałem dysponuje konkurent i czy jego działania odwetowe nie będą dla firmy zbyt groźne na obecnym etapie działalności? |
|  |

## 5. Analiza ograniczeń

|  |
| --- |
| **Analiza ograniczeń i rozwiązań alternatywnych** |
| Proszę wymienić i scharakteryzować czynniki mogące ograniczać działalność firmy zarówno w bliższej jak i dalszej przyszłości.W tabeli przedstawiono podstawowe kategorie ograniczeń, jeśli Wnioskodawca zauważa inne jak np. polityczne czy kulturowe, wynikające ze specyfiki działalności, można rozbudować tabelę. | Proszę opisać rozwiązania będące odpowiedzią na zdiagnozowane ograniczenia |
| **Organizacyjne i czasowe** |  |  |
| **Techniczne** |  |  |
| **Finansowe** |  |  |
| **Prawne** |  |  |
| **Inne (wskazać jakie)** |  |  |

# Kategoria II. Potencjał wnioskodawcy

## 1. Identyfikacja potencjału wnioskodawcy

|  |
| --- |
| **Wykształcenie i doświadczenie zawodowe wnioskodawcy** |
| Proszę przedstawić swoje wykształcenia, doświadczenia zawodowe i dodatkowe umiejętności. |
| Wykształcenie |  |
| Doświadczenie zawodowe (udokumentowane i nieudokumentowane) |  |
| Znajomość języków obcych |  |
| Umiejętność obsługi komputera i korzystania z Internetu (należy wskazać w jakim zakresie Wnioskodawca posługuje się komputerem, jakie zna programy i w jakich pracuje oraz czy potrafi biegle posługiwać się Internetem) |  |
| Kursy i szkolenia (należy wskazać tylko te udokumentowane) |  |
| Dodatkowe umiejętności (np. prawo jazdy, umiejętności manualne, techniczne, organizacyjne itp.) |  |

|  |
| --- |
| **Personel** |
| Proszę wymienić i opisać kluczowe dla funkcjonowania przedsiębiorstwa stanowiska pracy, proszę podać planowane zatrudnienie w etatach lub częściach etatów\*. |
| Nazwa stanowiska | Liczba zatrudnionych na umowęo pracę osób/etatów (wymagane kwalifikacje, planowany okres zatrudnienia w pełnych miesiącach) | Liczba zatrudnionych na umowę zlecenie i pracowników sezonowych(wymagane kwalifikacje, planowany okres zatrudnienia w pełnych miesiącach) |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  | Suma: |  | Suma: |  |

\*wypełnić tylko w wypadku zatrudnienia personelu

|  |
| --- |
| **Przygotowanie do realizacji projektu i wykonane działania** |
| W tabeli tej należy wyszczególnić majątek, który będzie stanowił własność przedsiębiorstwa,a także który będzie używany w firmie na podstawie umów najmu, dzierżawy i leasingu(z wyłączeniem tego, który zostanie zakupiony w ramach dotacji). |
| **Grunty** *(podać grunty, które będą stanowić własność przedsiębiorstwa lub będą użytkowane na podstawie umów dzierżawy lub użyczenia)* |
| Lokalizacja | Powierzchnia | Forma władania (*własność, użyczenie, dzierżawa*) | Szacowana wartość (na dzień składania biznesplanu)\* |
|  |  |  |  |
| **Budynki i budowle** *(podać budynki, które będą stanowić własność przedsiębiorstwa lub będą użytkowane na podstawie umów najmu, użyczenia lub leasingu)* |
| Lokalizacja i przeznaczenie | Powierzchnia  | Forma władania (*własność, użyczenie, najem, leasing*) | Szacowana wartość (na dzień składania biznesplanu)\* |
|  |  |  |  |
| **Maszyny i urządzenia** *(podać urządzenia, które będą stanowić własność przedsiębiorstwa lub będą użytkowane na podstawie umów dzierżawy, użyczenia lub leasingu)* |
| Rodzaj *(typ, producent, model)* | Rok produkcji | Forma władania (*własność, użyczenie, dzierżawa, leasing*) | Szacowana wartość (na dzień składania biznesplanu)\* |
|  |  |  |  |
| **Środki transportu** *(podać środki transportu, które będą stanowić własność przedsiębiorstwa lub będą użytkowane na podstawie umów najmu, użyczenia lub leasingu)* |
| Rodzaj *(typ, producent, model)* | Rok produkcji  | Forma władania (*własność, użyczenie, dzierżawa, leasing*) | Szacowana wartość (na dzień składania biznesplanu)\* |
|  |  |  |  |
| **Pozostałe elementy wyposażenia niebędące środkami trwałymi i wartościami niematerialnymi i prawnymi** *– można tu w zależności od rodzaju planowanej działalności np. wymienić miski, formy do pieczenia ciast, nożyczki fryzjerskie, narzędzia ogrodnicze, książki, instrumenty muzyczne, opony do samochodu, itp.* |
| Rodzaj  | Forma władania (*własność, użyczenie, dzierżawa, leasing*) | Szacowana wartość (na dzień składania biznesplanu)\* |
|  |  |  |
|  |  |  |
| **Środki użytkowane bezumownie** – *można tu wymienić środki użytkowane na potrzeby działalności gospodarczej np. pojazdy czy lokale należące do właścicieli.* |
|  |

\* W przypadku trudności z oszacowaniem wartości proszę podać wartość księgową

# Kategoria III – Opłacalność i efektywność ekonomiczna przedsięwzięcia

## 1. Przewidywane wydatki wraz z uzasadnieniem pod względem ekonomiczno - finansowym

|  |
| --- |
| Opis planowanego przedsięwzięcia  |
| Należy przedstawić zakres planowanego przedsięwzięcia (np. budowa, modernizacja budynków, zakup maszyn i urządzeń, zagospodarowanie terenu, itp.). W **pkt. I** należy odnieść się do całokształtu działań związanych z zakładaną działalnością gospodarczą, wskazując kwotowy w nim udział kosztów kwalifikowanych. Należy przedstawić wydatki, jakie zostaną poniesione z dotacji na rozpoczęcie działalności gospodarczej jednorazowej oraz inne wydatki, które zostaną poniesione w związku z zakładaną działalnością gospodarczą.W **pkt. II** należy odnieść się jedynie do kosztów kwalifikowanych (planowanych do poniesienia w ramach dotacji jednorazowej). W **pkt. II** należy przedstawić szczegółowe zestawienie towarów i/lub usług, które przewidywane są do zakupienia w ramach realizacji biznesplanu wraz ze wskazaniem ich parametrów technicznych lub jakościowych oraz wartości jednostkowej.  |
| I. Zakres przedsięwzięcia inwestycyjnego – *wymienić* ***wszystkie*** *planowane działania wraz z uzasadnieniem, wskazując* ***wszystkie*** *planowane wydatki (brutto/netto):* |
| II. Rodzaj działania / kosztów\**(typ, producent, model, rok produkcji, nowe/używane, ilość) -*  *wymienić wyłącznie* ***działania kwalifikowane*** *planowane do poniesienia z* ***dotacji****:* |  Uzasadnienie konieczności poniesienia poszczególnych wydatków | Koszty brutto lub **netto** w zależności od deklaracji Wnioskodawcy dotyczącej VAT |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3. |  |  |
| 4 |  |  |
| itd. |  |  |
|  | **RAZEM (PLN):** |  |

\* Punkt II podlega monitorowaniu przez Beneficjenta/Partnera

|  |
| --- |
| Harmonogram rzeczowo-finansowy przedsięwzięcia  |
| Należy podać wszystkie planowane wydatki związane z realizacją przedsięwzięcia w kwotach brutto dla kolejnych miesięcy realizacji projektu.  |
| **Planowane rozpoczęcie i zakończenie realizacji projektu (miesiąc, rok):** |  |
| Lp. | Wyszczególnienie *(należy podać składniki takie jak w tabeli* „*Opis planowanego przedsięwzięcia ”)* | Rok …… |
| III kwartał | IV kwartał |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |
| 3 |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **Razem wydatki:**  |  |  |
| **Koszty kwalifikowane** |  |  |
| **Koszty pozostałe\*** |  |  |

\* Nie podlegają monitorowaniu przez Beneficjenta

|  |
| --- |
| Harmonogram rzeczowo-finansowy przedsięwzięcia |
| Poniżej należy podać planowane wydatki związane z realizacją przedsięwzięcia **w kwotach brutto lub netto** (w zależności od deklaracjiWnioskodawcy dotyczącej VAT) dla kwartałów realizacji projektu. |
|  **netto brutto** |
| **Planowane rozpoczęcie i zakończenie realizacji projektu (miesiąc, rok):** |  |
| **Lp.** | **Wyszczególnienie: *należy podać wyłącznie wydatki takie jak w* punkcie III.1.II biznesplanu *-* „*Opis planowanego przedsięwzięcia” (proszę podać nazwę, typ, producent, model, rok produkcji, nowe/używane, ilość)*** | **KWOTA** |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |
| 5 |  |  |
| 6 |  |  |
| 7 |  |  |
| itd. |  |  |
| **Podsumowanie wszystkich wydatków: A = B + C** |
| **A** | **Wydatki razem (wszystkie koszty planowanego przedsięwzięcia) –**  suma niżej wymienionych pozycji. |  |
| **B** | **Koszty kwalifikowane finansowane z dotacji (23.050,00 PLN)** |  |
| **C** | **Pozostały wkład własny – *jeśli dotyczy*** |  |

## 2. Wykonalność ekonomiczno-finansowa

|  |
| --- |
| Prognoza poziomu cen |
| Proszę przedstawić planowaną wielkość cen w poszczególnych latach |
| Produkt (grupa asortymentowa)/usługa/towar | j.m. | Cena na koniec pierwszego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2022) | Cena na koniec drugiego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2023) | Cena na koniec trzeciego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2024) |
| 1. |  |  |  |  |
| 2. |  |  |  |  |
| … |  |  |  |  |
| Proszę uzasadnić prognozę cen -dlaczego zastosowano właśnie takie ceny.Należy przedstawić porównanie cen na tle konkurencji opisanej we wcześniejszej części biznesplanu uwzględniając zaplanowaną strategię konkurencji opisaną również we wcześniejszej części biznesplanu.Należy wziąć pod uwagę koszty, jakie Wnioskodawca poniesie w związku z produkcją produktów/świadczenie usług.Należy powołać się na dane liczbowe, opracowania, badania przeprowadzone samodzielnie lub dostępne publicznie. |  |

|  |
| --- |
| Prognoza wielkości sprzedaży |
| Proszę przedstawić planowaną wielkość sprzedaży. Prognozę należy przedstawić w jednostkach naturalnych (szt., kg itp.), jeżeli nie jest to możliwe z uzasadnionych przyczyn podać wartości w zł.  |
| Produkt / grupa asortymentowa | j.m. | Łączna wielkość sprzedaży na koniec pierwszego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2022) | Łączna wielkość sprzedaży na koniec drugiego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2023) | Łączna wielkość sprzedaży na koniec trzeciego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2024) |
| 1. |  |  |  |  |
| 2. |  |  |  |  |
| ... |  |  |  |  |
| Pozostałe |  |  |  |  |
| Proszę uzasadnić podaną wyżej prognozę (przedstawić założenia)Należy wziąć pod uwagę czas wykonywania poszczególnych usług/produkcji produktów, uwzględnić czas pracy zatrudnionego pracownika. Nie należy mylić mocy przerobowych (ile w danym czasie mogę wyprodukować produktów lub wykonać usług) z możliwością ich sprzedaży.Proszę mieć na uwadze opisane we wcześniejszych częściach biznesplanu zainteresowanie klientów, wielkość grupy docelowej, konkurencję, dostawców i inne. |  |

|  |
| --- |
| Prognoza przychodów ze sprzedaży |
| Poniżej należy określić przewidywane przychody ze sprzedaży podstawowych produktów/usług oraz pozostałe przychody. Należy tego dokonać na podstawie danych z powyższych tabel (cena x prognoza wielkości sprzedaży), a także uwzględniając wnioskowane miesięczne wsparcie pomostowe za dany okres przy założeniu, że łączna ilość transz to 12. |
| Produkt / grupa asortymentowaCena jednostkowa (zł/szt., kg, itp.) | Przychody na koniec pierwszego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2022) | Przychody na koniec drugiego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2023) | Przychody na koniec trzeciego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2024) |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |
| .... |  |  |  |
| Ogółem |  |  |  |

|  |
| --- |
| Koszty  |
| Należy określić koszty związane z działalnością w kolejnych latach uwzględniając wydatki ponoszone ze wsparcia pomostowego zgodnie z wcześniejszymi zapisami biznesplanu a także wniosku o dotację na rozpoczęcie działalności gospodarczej i wsparcie pomostowe. |
| **Wyszczególnienie** | Koszty na koniec pierwszego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2022) | Koszty na koniec drugiego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2023) | Koszty na koniec trzeciego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2024) |
|  |  |  |  |
| **Zakup towarów handlowych** (zakup elementów, które podlegają dalszej odsprzedaży bez dodatkowej pracy Wnioskodawcy) |  |  |  |
| **Zakup surowców/półproduktów** (zakup elementów, z których Wnioskodawca stworzy produkty oferowane klientom – np. drewno do produkcji mebli) |  |  |  |
| **Zużycie materiałów i energii** (materiałów, opakowań, materiałów biurowych, energii elektrycznej i cieplnej, ciepłej i zimnej wody, gazu) |  |  |  |
| **Opłaty za najem lokalu** (tylko w przypadku wynajmu) |  |  |  |
| **Usługi obce** (księgowe, transportowe, budowlane, remontowe, łączności (tj. telekomunikacyjne, pocztowe itp.), poligraficzne, informatyczne, bankowe, wykonanie ekspertyz i badań, pozostałe usługi np. (pranie odzieży, utrzymanie czystości). |  |  |  |
| **Podatki i opłaty** (podatek od nieruchomości, od środków transportu, akcyzowy, opłaty skarbowe, opłaty sądowe i notarialne, opłaty za wieczyste użytkowanie gruntów, roczne opłaty licencyjne uprawniające do wykonywania działalność). |  |  |  |
| **Wynagrodzenia pracowników** (kwota wykazana na umowie o pracę) |  |  |  |
| **Narzuty na wynagrodzenia/** **Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia z tytułu wynagrodzeń pracowników** (składki z tytułu ubezpieczeń społecznych opłaconych ze środków pracodawcy, składki na fundusz pracy, składki na zakładowy fundusz świadczeń socjalnych, odzież ochronna i robocza, świadczenia rzeczowe związane z bezpieczeństwem i higieną pracy, szkolenie pracowników, dopłaty do okresowych biletów za dojazdy pracowników do pracy) |  |  |  |
| **ZUS Przedsiębiorcy***(należy wskazać składki ZUS ponoszone w związku z prowadzoną działalnością)* |  |  |  |
| **Amortyzacja** |  |  |  |
| **Pozostałe koszty** (ubezpieczenia majątkowe, koszty krajowych i zagranicznych podróży służbowych, koszty reprezentacji i reklamy, wypłaty ryczałtów za używanie przez pracowników własnych samochodów dla celów służbowych) |  |  |  |
| **Wkład własny w ramach wsparcia pomostowego** |  |  |  |
| **RAZEM** |  |  |  |
| Łączna wartość środków trwałych amortyzowanych jednorazowo w okresie realizacji projektu:  |  |
| Uzasadnienie (założenia) dla wymienionych pozycji kosztowych. Proszę wskazać konkretny rodzaj kosztów i ich wysokość uwzględniając ceny rynkowe (np. na podstawie przeprowadzonego rozeznania rynku).W przypadku zatrudniania pracownika należy wziąć pod uwagę stawki obowiązujące na danym stanowisku pracy w danym regionie. |
|  |

## 3. Prognoza finansowa

|  |
| --- |
| Rachunek zysków i strat  |
| Na podstawie danych z tabel „prognoza przychodów” i „koszty” należy przedstawić rachunek zysków i strat. |
| **Wyszczególnienie** | Na koniec pierwszego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2022) | Na koniec drugiego roku prowadzenia działalności (na dzień 31.12.2023) | Na koniec trzeciego roku prowadzenia działalności(na dzień 31.12.2024) |
| Przychody ze sprzedaży produktów/usług/towarów i pozostałe przychody  |  |  |  |
| Koszty z tyt. prowadzenia działalności |  |  |  |
| **Zysk z działalności (tj. przychody – koszty)** |  |  |  |

|  |
| --- |
| **Źródła finansowania**Proszę poniżej przedstawić źródła finansowania przedsięwzięcia oraz finansowanie działalnościw pierwszych 2 latach funkcjonowania. |
|  |

Podsumowanie

|  |
| --- |
| Proszę poniżej przedstawić wnioski wynikające z przedstawionych powyżej analiz oraz ewentualnie dodatkowe uwagi dotyczące projektu w zakresie nie ujętym we wcześniejszych tabelach. |
|  |

Jednocześnie oświadczam, że:

 nie korzystam równolegle z innych środków publicznych, w tym zwłaszcza ze środków Funduszu Pracy, PFRON oraz środków przyznawanych w ramach PO WER, PROW 2014-2020 i WRPO 2014+, przeznaczonych na pokrycie tych samych wydatków związanych z podjęciem oraz prowadzeniem działalności gospodarczej. Otrzymane dofinansowanie nie będzie stanowić wkładu własnego w innych projektach;

 nie zalegam w opłacaniu podatków oraz składek ZUS i przed zawarciem *Umowy o udzielenie wsparcia finansowego zawieranej pomiędzy Uczestnikiem projektu a Beneficjentem* zobowiązuję się dostarczyć Beneficjentowi zaświadczenia o niezaleganiu w opłacaniu podatków oraz składek ZUS;

 działalność gospodarcza, na którą otrzymam środki, nie była prowadzona wcześniej przez członka rodziny, z wykorzystaniem zasobów materialnych (pomieszczenia, sprzęt itp.) stanowiących zaplecze dla tej działalności;

 środki dotacji wydatkowane będą w celu sfinansowania wskazanych w biznesplanie kategorii wydatków, wyłącznie w kwotach w kwotach brutto lub netto (w zależności od deklaracji Wnioskodawcy dotyczącej VAT), zgodnie z Regulaminem przyznawania środków finansowych na rozwój przedsiębiorczości oraz zaakceptowanym przez Beneficjenta przedmiotowym biznesplanem.

**………………………………. ………..…………………………………………………………..**

 ***miejscowość, data czytelny podpis Wnioskodawcy***